

# intermakelaars

DE VERTROUWDE SPECIALIST IN HUIS



WELKOM  
THUIS



**KOESTRAAT 9 TE ARCEN**  
Vraagprijs € 289.000,- k.k.





## Kenmerken

- ✓ woonoppervlakte circa 132 m<sup>2</sup>
- ✓ appartement voorzien van eigen opgang.
- ✓ woning voorzien van 3 slaapkamers en mogelijkheid tot het creëren van een 4e slaapkamer.
- ✓ bouwjaar: 1991
- ✓ perceeloppervlakte: ca. 150 m<sup>2</sup>
- ✓ woning geheel naar eigen smaak af te werken.

Type	appartement
Woonoppervlakte	132 m <sup>2</sup>
Perceeloppervlakte	150 m <sup>2</sup>
Inhoud	468 m <sup>3</sup>
Bouwjaar	1991
Tuin	geen tuin
C.V.-Ketel	Nefit 2014
Warm water	c.v.-ketel
Isolatie	dubbel glas
Energie label	B

# appartement nabij dorps- kern Arcen

Dit geheel naar eigen smaak te creëren zeer ruimte appartement ligt dichtbij de dorpskern aan een van de gezellige straatjes die Arcen rijk is. Dit appartement is voorzien van eigen opgang en heeft het woon-/leef-/slaapgedeelte op de ruime eerste verdieping.

#### Begane grond:

Eigen entree, tochtportaal, toegang tot de ruime (gemeenschappelijke) berging (circa 9m<sup>2</sup>) met meterkast en een trap naar de eerste verdieping.

#### 1e Verdieping:

Deze verdieping is van alle gemakken voorzien. Er zijn 3 ruime slaapkamers (circa 17 m<sup>2</sup>, 17 m<sup>2</sup> en 10 m<sup>2</sup>), er is een aparte berging/stookruimte voorzien van C.V.-installatie. Een volledig betegelde badkamer met ligbad, douchecabine en 2 wastafels. Verder is de woning voorzien van een ruime keuken (deels betegeld) met diverse inbouwapparatuur, zoals een Pelgrim vaatwasser, combi-magnetron en keramisch 4-pits kookstel. Verder herbergt het appartement een erg ruime woonkamer waar u zelfs gemakkelijk een extra slaapkamer zou kunnen creëren. Separaat toilet met fonteintje naast de trapopgang.

#### Algemeen:

Deze woning ligt nabij de dorpskern van het Maasdorp Arcen met haar sfeervolle dorpsplein met gezellige horecagelegenheden.

De huidige eigenaren hebben een ontwerp laten maken waarbij het appartement ook voorzien kan worden van een royaal balkon, zie plattegrond in de brochure. Het staat de uiteindelijke koper vrij om hier gebruik van te maken, de huidige eigenaren stellen hiervoor graag alle reeds gemaakte stukken ter beschikking, een eventuele vergunningsaanvraag dient de koper hiervoor nog zelf aan te vragen.

#### Arcen:

Het appartement ligt in Arcen, ook wel de toeristische parel aan de Maas genoemd. Arcen is de noordelijkste kern van de gemeente Venlo en ligt zo'n 12 kilometer ten noorden van de stad Venlo. Het pittoreske dorp is onderdeel van Nationaal Park de Maasduinen en is van oorsprong een vestingstadje en dat merk je nog aan alles.

Lunch of borrel op een van de vele bruisende terrassen of geniet van een verrukkelijk ijsje van de bekende ijssalon aan de Maas. Arcen staat bekend om gezellige marktplein waar je kunt genieten van een hapje en drankje. De keuze is reuze in het dorp, of je nu trek hebt in traditionele streekgerechten, internationale specialiteiten, een lekker kopje koffie of een verfrissende versnapering! Naast de bekende Kasteeltuinen (in 2023 bekroond als Leukste uitje van Limburg) zijn er tal van evenementen zoals de Aspergemarkt in het voorjaar en diverse sfeermarkten. Ook de populaire Hertog Jan brouwerij met eigen Café is in Arcen te vinden. De overblijfselen van die geschiedenis zijn op verschillende plaatsen aanwezig. Arcen ligt aan de Maas en is een bekend knooppunt voor wandelaars en fietsers die hun hart kunnen ophalen in het mooie groene maasgebied en de achterliggende natuur van de Maasduinen.

#### Kenmerken:

- Woonoppervlakte circa 132 m<sup>2</sup>;
- Appartement voorzien van eigen opgang;
- Woning voorzien van 3 slaapkamers en mogelijkheid tot het creëren van een 4e slaapkamer;
- Bouwjaar: 1991;
- Perceeloppervlakte: ca. 150 m<sup>2</sup>;
- Woning geheel naar eigen smaak af te werken

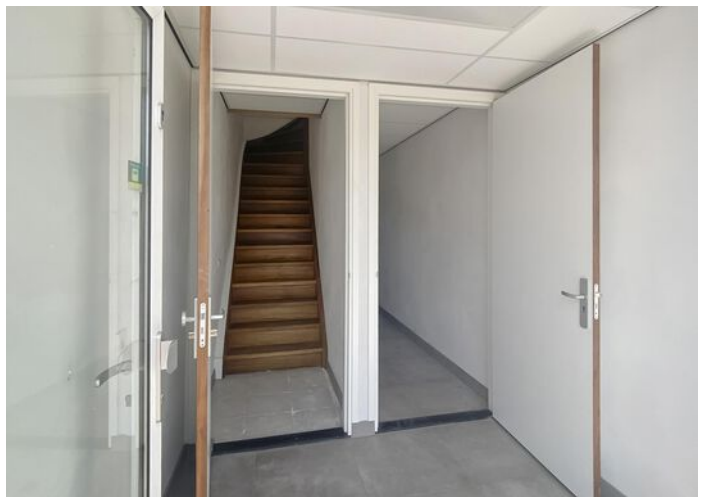




## Entree

Eigen entree, tochtportaal, toegang tot de ruime (gemeenschappelijke) berging (circa 9m<sup>2</sup>) met meterkast en een trap naar de eerste verdieping.

Separaat toilet met fonteintje naast de trapopgang (eerste verdieping)





## Woonkamer

Het appartement heeft een erg ruime woonkamer waar u zelfs gemakkelijk een extra slaapkamer zou kunnen creëren.









## Keuken

De ruime keuken (deels betegeld) heeft diverse inbouwapparatuur, zoals een Pelgrim vaatwasser, combi-magnetron en keramisch 4-pits kookstel.







## Badkamer

Volledig betegelde badkamer met ligbad,  
douhecabine en 2 wastafels



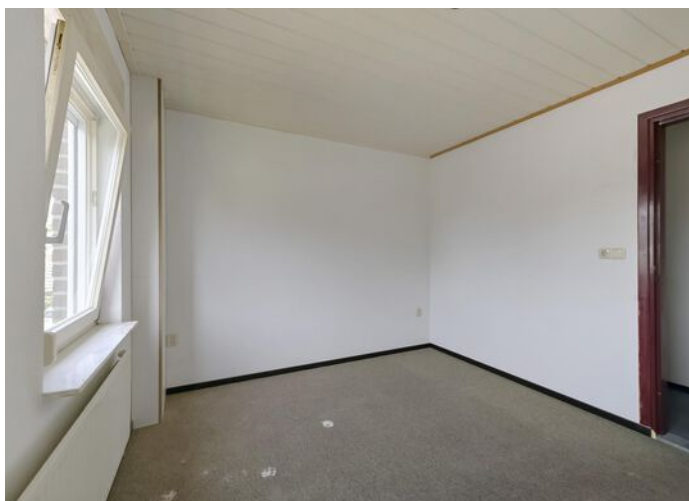




## Slaapkamers

Er zijn 3 ruime slaapkamers (circa 17 m<sup>2</sup>, 17 m<sup>2</sup> en 10 m<sup>2</sup>) welke allen zijn voorzien van erg veel lichtinval.











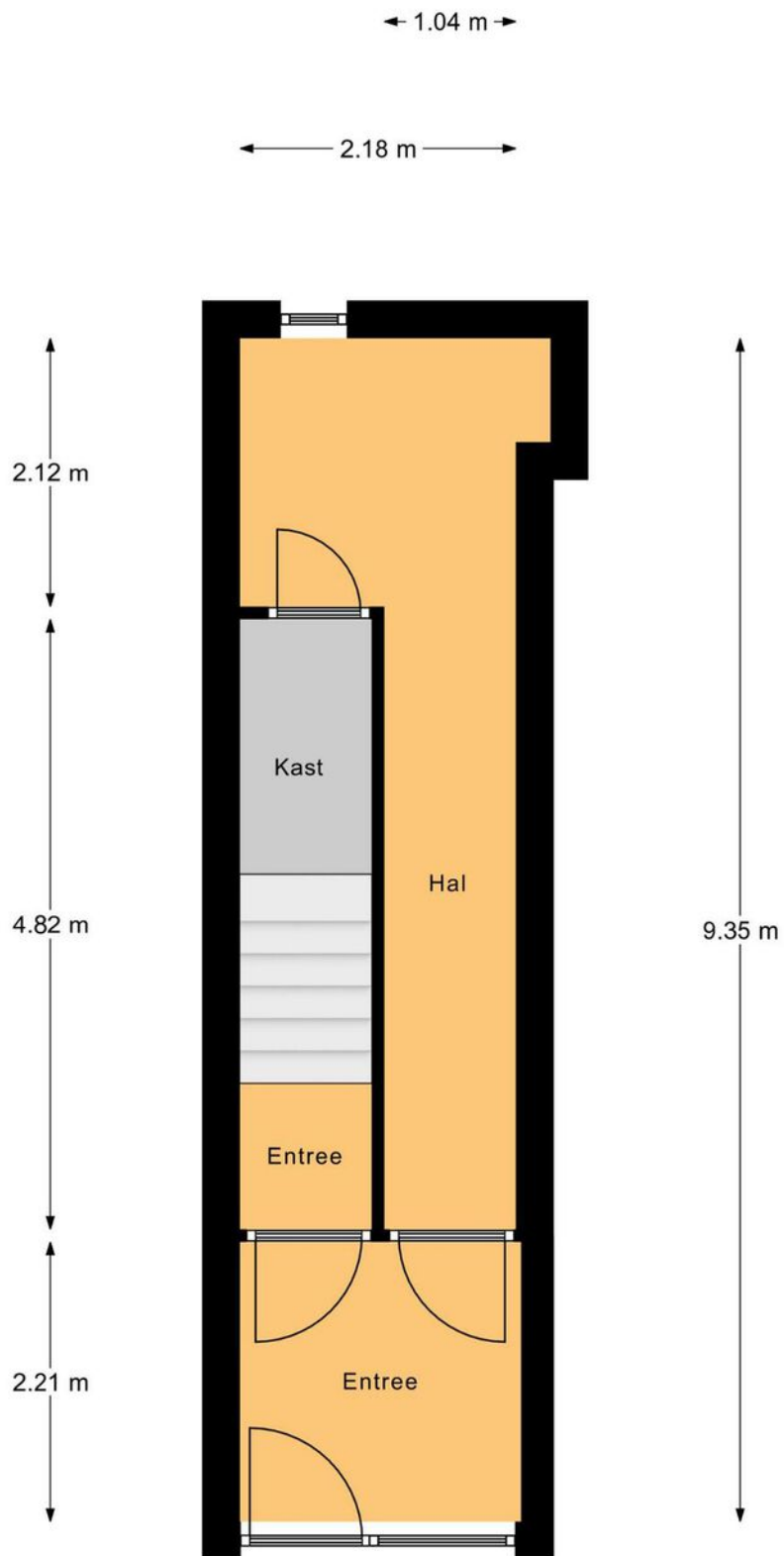






---

# Begane grond



Begane Grond

---

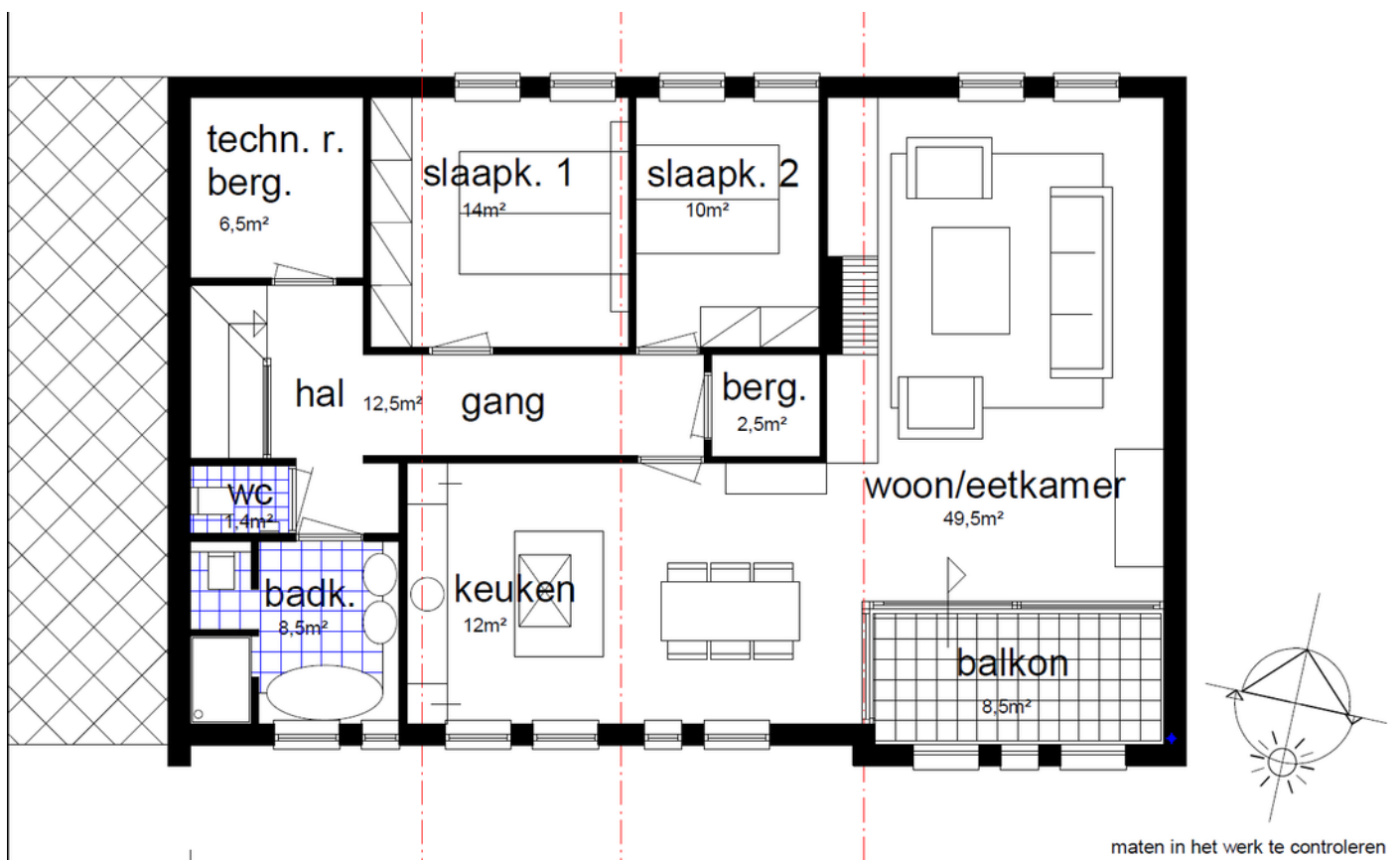


# Eerste verdieping



1e Verdieping

# Plattegrond ontwerp met balkon





# Waar moet ik bij aankoop op letten?



**U heeft o.a. een onderzoeksplicht.  
Een NVM-aankoopmakelaar helpt u daarbij  
In de regio Venlo - Peel & Maas zijn dit:**



**Boonen**  
makelaardij  
Wij doen ons *huis*werk goed voor u!

077-3968992

[www.boonenmakelaardij.nl](http://www.boonenmakelaardij.nl)

**Hoeijmakers**  
adviseurs in zekerheid  
Groep

077-3586700

[www.hoeijmakers.nl](http://www.hoeijmakers.nl)

**HAUZER**  
PARTNERS

077-3219100

[www.hauzerenpartners.com](http://www.hauzerenpartners.com)

**intermakelaars**  
DE VERTROUWDE SPECIALIST IN HUIS

077-3067100

[www.intermakelaars.com](http://www.intermakelaars.com)

**SANNEN**  
WONEN - BOG - TAXATIES - ADVIES

077-3827788

[www.sannen.nl](http://www.sannen.nl)

**ERIK BESSEMS**  
makelaardij

077-4769292

[www.ebml.nl](http://www.ebml.nl)

**uiting**makelaars

077-8880880

[www.uitingmakelaars.nl](http://www.uitingmakelaars.nl)

**bouten**groep  
makelaardij

077-3082232

[www.bouten-groep.nl](http://www.bouten-groep.nl)

**intermakelaars**  
DE VERTROUWDE SPECIALIST IN HUIS

077-3516188

[www.acm-intermakelaars.com](http://www.acm-intermakelaars.com)

**Ankie!**  
Ankie Spee-Hegger  
laat u goed wonen

077-3743688

[www.makelaardijankie.nl](http://www.makelaardijankie.nl)

**Kijk op [nvmlimburg.nl](http://nvmlimburg.nl) voor meer informatie**









## - WELKOM BIJ INTERMAKELAARS -



### **Een huis verkopen of kopen?**

Als u een woning wilt kopen of verkopen in de gemeentes Horst aan de Maas, Peel en Maas en Venlo, bent u bij ons aan het juiste adres. Wij kennen echt iedere straat in deze gemeentes en zijn lokaal betrokken. Bij InterMakelaars weten we dat het kopen of verkopen van een huis enerverend, uitdagend en spannend is, het gaat immers om geld en emotie. Wij helpen u graag bij het kopen of verkopen van uw (nieuwe) thuis. Wij hanteren hierbij doeltreffende marketing. Wij zien het verkopen van uw woning als een gemeenschappelijke uitdaging en mag van ons verwachten dat we betrokken en gedreven zijn, ons inleven in uw situatie, maar bovenal meedenken met u als onze klant.

### **Taxaties?**

In de meeste gevallen vraagt de aankoop van een huis een nauwkeurig taxatierapport van de woning. InterMakelaars heeft gecertificeerde taxateurs in dienst en biedt u een uitgebreide rapportage tegen aantrekkelijke tarieven.

### **Hypotheken?**

Door onze samenwerking met een aantal grote landelijke banken, maar vooral ook met een aantal lokale hypotheekadvieskantoren kunnen wij u ook snel op weg helpen met het vinden van de juiste hypotheek. Wij kunnen door onze goede afspraken voor zowel de koper als de verkoper binnen 48 uur een hypotheekgesprek regelen. Vraag dus gerust naar de ervaringen van onze makelaar.

### **Ondernemers opgelet!**

Ook voor ondernemers zijn wij actief. Via onze gecertificeerde bedrijfsmakelaar kunnen wij u van het juiste advies voorzien. Of het nu gaat om aanhuur-/aankoopbegeleiding, verhuur-/verkoopbegeleiding, taxaties, advies of bedrijfsoverdracht, wij kennen de weg en hebben goede afspraken met accountantskantoren in Noord Limburg.



---

# Maak kennis met de meest gestelde vragen bij het aankopen van een woning

## 1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op je bod door:

- a) Een tegenbod te doen.
- b) Expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn.

Je bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij je bod met de verkoper zal bespreken.

## 2. Mag de makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden. Vaak zal de makelaar belangstellenden mededelen dat er al een bod ligt of dat er onderhandelingen gaande zijn. De makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken.

## 3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan jou te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij je bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

## 4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heb je als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen je bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk je eerdere bod.

## 5. Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper – op advies van zijn makelaar – besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle

bieders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

## 6. Wat is een optie?

Het begrip 'optie' wordt op twee manieren gebruikt:

a) In juridische zin geeft een optie een partij (in dit geval de koper) de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij (de verkoper) te sluiten. Beide partijen zijn het dan eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie gebruikelijk. Bij de aankoop van een bestaande woning niet.

b) Bij de aankoop van bestaande woningen wordt het begrip 'optie' eigenlijk ten onrechte gebruikt. 'Optie' heeft dan de betekenis van bepaalde afspraken die een verkopende NVM-makelaar maakt met een geïnteresseerde koper tijdens het onderhandelingsproces. Bijvoorbeeld de toezegging dat de koper een paar dagen bedenktijd krijgt voor het uitbrengen van een bod. De koper kan deze tijd gebruiken om beter inzicht te krijgen in zijn financiering of de gebruiksmogelijkheden van de woning. De NVM-makelaar zal in deze periode bij andere geïnteresseerde partijen aangeven, dat op de woning een optie rust. Een optie kun je niet eisen. De verkoper beslist in overleg met de NVM-makelaar of dergelijke opties worden gegeven.

## 7. Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maakt voor een bezichtiging? Of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van te voren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

---

---

## 8. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken -, dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt van de koopovereenkomst. Als je deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet je dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijg je niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt. De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge of per e-mail bevestigde afspraak is dus niet voldoende. Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

## 9. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in?

De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat je als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De NVM-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

## 10. Mag ik als koper advies van de verkopende makelaar verwachten?

De verkopende makelaar vertegenwoordigt de belangen van de verkoper. Hij zal de verkoper adviseren tijdens het verkoopproces. De verkopende makelaar kan en mag daarom niet tegelijkertijd jouw belangen behartigen. Als je dus begeleiding en advies wilt tijdens het aankoopproces, dan is het verstandig zelf een aankopende NVM-makelaar in te schakelen.

## 11. Wat is de NVM No-Risk clause?

Veel mensen durven geen woning te kopen voordat hun eigen huis verkocht is en stappen daardoor bij voorbaat niet over naar een andere woning. Koop je met de NVM No-Risk clause dan kun je die overstap vaak wel maken. De NVM No-Risk clause is een ontbindende voorwaarde. Deze voorwaarde voorkomt dat de koper met dubbele lasten komt te zitten. De koper kan de koop

ontbinden als de verkoop van zijn huidige woning onverwacht langer duurt. De verkoper dient uiteraard eerst akkoord te gaan met deze ontbindende voorwaarde in de koopovereenkomst. Tijdens de looptijd van de NVM No-Risk clause doet de koper al het mogelijke om zijn huis te verkopen. De verkoper gaat gedurende die tijd door met de verkoop van het reeds verkochte huis. Vindt de verkoper een andere koper, die onder gelijke voorwaarden het huis wil kopen, zonder de No Risk clause, dan krijgt de eerste koper bedenktijd om de koop definitief te maken óf om af te zien van de koopovereenkomst. In het laatste geval verkoopt de verkoper vervolgens het huis aan de tweede koper.

## 12. Hoe wordt het aantal vierkante meters van een woning bepaald?

NVM-makelaars zijn verplicht het aantal vierkante meters van een woning te meten volgens een branchebreed afgesproken meetinstructie. Deze instructie beschrijft precies wat er wel of niet wordt meegerekend als gebruiksoppervlakte van een woning of appartement. Hierbij wordt onderscheid gemaakt naar vier ruimten:

- a) Woonruimte, zoals woon- en slaapkamers, wc, gang en meterkast.
- b) Overige inpanidige ruimte, zoals aangebouwde garage en zolder met vlizotrap.
- c) Gebouwgebonden buitenruimte, zoals balkon en loggia.
- d) Externe bergruimte, zoals losstaande schuur en losstaande garage.

Aandachtspunt bij het bepalen van de gebruiksoppervlakte is bijvoorbeeld dat alleen daar wordt gemeten waar de hoogte minimaal 1,5 meter is. De buitenmuren worden niet meegemeten, de binnenmuren wel. Nissen kleiner dan 0,5 m<sup>2</sup> worden genegeerd.

Heeft u andere vragen die te maken hebben met de aan- en/of verkoop van uw woning? Neem dan geheel vrijblijvend contact op met een van onze makelaars. Wij helpen u graag!



# Disclaimer

Wij stellen het op prijs als u ons naar aanleiding van de brochure en bezichtiging op de hoogte brengt van uw bevindingen zodat wij onze opdrachtgever kunnen informeren.

Deze brochure geeft u een indruk van de woning en vormt slechts de uitnodiging tot het doen van een bieding.

Bij overeenstemming wordt de model koopovereenkomst van de NVM gehanteerd.

Na afloop van het financieringsvoorbehoud dient u een bankgarantie (10%) te verstrekken. Uw geldverstrekker kan dit voor u verzorgen.

Indien de woning gebouwd is voor 1993 zal een asbestclausule worden opgenomen in de overeenkomst.

Indien de c.v.-ketel in de woning gehuurd is, is koper verplicht de huurovereenkomst van verkoper over te nemen, dan wel voor zijn rekening de overeenkomst af te kopen.

Koper wordt in de gelegenheid gesteld de woning voor aankoop te laten keuren door een erkend bouwkundige. De kosten hiervan zijn voor rekening van koper.

De notariskeuze is voorbehouden aan koper en dient binnen 5 dagen na mondelinge overeenstemming kenbaar te worden gemaakt aan de makelaar.

De notaris dient gevestigd te zijn in de gemeente waarin de woning is gelegen, of in een straal van 10 kilometer rondom de woning. Indien een notaris gekozen wordt buiten deze straal zijn de reiskosten en eventuele kosten van volmachten die verkoper moet maken voor rekening van koper.

Indien de kosten die de notaris in rekening brengt voor het doorhalen van de hypotheek meer bedragen dan € 200,00 zijn de meerkosten voor rekening van koper.

Op grond van het burgerlijk wetboek rust er op de koper een onderzoeksplicht.

De plattegronden in deze brochure zijn ter indicatie en gemaakt voor promotionele doeleinden. Aan deze plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.

Aan deze brochure kunnen geen rechten worden ontleend.



# intermakelaars

DE VERTROUWDE SPECIALIST IN HUIS

[www.intermakelaars.com](http://www.intermakelaars.com)

**InterMakelaars Venlo**

Hogeschoorweg 98  
5914 CH Venlo  
T 077-306 71 01  
E [venlo@intermakelaars.com](mailto:venlo@intermakelaars.com)

**InterMakelaars Horst-Venray**

Hoofdstraat 11  
5961 EX Horst  
T 077-3989090  
E [horst@intermakelaars.com](mailto:horst@intermakelaars.com)